

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
Actions de formation, Bilan de compétences et Validation des acquis par l'expérience.



Vous avez les compétences
nous avons les clés

Skills & Keys vous propose un accompagnement personnalisé, adapté à votre profil et à votre environnement. Grâce à un travail d'analyse structuré, nous vous aidons à définir le projet professionnel qui VOUS correspond et qui répond à VOS besoins !

Bilan de compétences, Accompagnement à la VAE, Orientation scolaire, Formations, parlez-nous de votre projet et nous saurons vous apporter le service adapté !





FORMATIONS

VOUS SOUHAITEZ
DÉVELOPPER VOS
CONNAISSANCES,
VOS COMPÉTENCES ?

PROGRAMME DÉTAILLÉ

« COMMENT OPTIMISER
SA VISIBILITÉ »



Version 2 - Document mis à jour le 17 août 2023



FORMATIONS

DÉVELOPPER VOS COMPÉTENCES EST UN JEU D'ENFANT !

Skills & Keys propose une large gamme de formations et d'accompagnements dispensés par des formateurs.trices qualifié.e.s et/ ou expert.e.s dans leur domaine d'intervention.

DOMAINES DE COMPÉTENCES PROPOSÉS :

- Communication
- Techniques de vente
- Gestion d'entreprise
- Marketing digital
- Création d'entreprise
- Valoriser son image professionnelle
- Accompagnement à l'emploi
- Gestion du stress

PUBLIC VISÉ

Nos formations sont élaborées afin d'être particulièrement adaptées aux auto-entrepreneurs.euses et aux TPE/PME. Toutefois nous proposons un service d'Ingénierie pédagogique sur-mesure pour accompagner les entreprises dans leur plan de développement des compétences de leurs salariés.

Contactez Dominique au 04.83.93.98.05 pour co-construire votre programme de formation sur mesure !

Découvrez le programme des formations ainsi que leurs prérequis [ici >>](#)





MODALITÉS

Toute demande de prestation s'accompagne de la transmission d'un devis précisant le montant (TTC) de la prestation, ainsi que des dates de réalisation. Le devis est transmis sous format électronique par email ou par voie dématérialisée par le biais de la plateforme digiforma.fr

DÉLAI

Nous nous engageons à produire un devis sous 72h suite à une demande. Le démarrage et l'organisation de la formation est effectif aux dates de sessions proposées et choisies en amont par le.bénéficiaire.La prestation après acceptation du devis et signature du contrat ou de la convention de formation, démarrera en respectant un délai moyen de 14 jours calendaires.

ACCESSIBILITÉ

La prestation est ouverte à tout public. Toutefois les locaux ne sont malheureusement pas accessibles aux personnes à mobilité réduite. Mais soucieux de développer une offre inclusive, un lieu adapté est prévu pour permettre l'accueil et la réalisation de la formation dans de bonnes conditions. Il est possible également, si vous le souhaitez, de réaliser la formation entièrement à distance (en distanciel synchrone). Plus généralement, devant toutes situations de handicap, Dominique, la référente handicap expose clairement les faisabilités et les difficultés posées dans la perspective de son accompagnement. Et si nécessaire, elle sera en capacité de vous orienter vers des prestataires mieux adaptés. **N'hésitez pas à la contacter au 04.83.93.98.05**



FORMATION

« COMMENT OPTIMISER SA VISIBILITÉ »

Skills & Keys propose une formation qui vous permettra de développer votre notoriété en toute autonomie. Comment vous adresser à vos clients cible, adapter votre message et utiliser les médias dont vous avez besoin ? Grâce à un contenu simple et adapté à votre activité, nous vous aidons à préparer le plan stratégique de communication qui VOUS correspond et qui répond à VOS besoins !



• PUBLIC VISÉ

Cette formation est **accessible à tous**.

Elle sera particulièrement adaptée aux auto-entrepreneur.euse.s et aux TPE/PME ne bénéficiant pas d'un service ou d'un personnel en charge du développement de sa communication et souhaitant agir en totale autonomie dans ce domaine.

• PRÉREQUIS

Aucun prérequis n'est nécessaire.



FORMATION

« COMMENT OPTIMISER SA VISIBILITÉ »



LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

« COMMENT OPTIMISER SA VISIBILITÉ »

À l'issue de la formation, les apprenant.e.s seront capables de :

- Comprendre la nécessité d'être visible,
- Déterminer les objectifs et choisir l'orientation utile,
- Définir un profil client type,
- Distinguer les outils de communication existant (traditionnels et en ligne),
- Établir une stratégie de communication adaptée à leurs besoins.



FORMATION

« COMMENT OPTIMISER SA VISIBILITÉ »



DÉROULEMENT DE LA FORMATION

JOUR 1

Comprendre l'action de communication

- Définir la notion de notoriété et en démontrer les avantages.
- Identifier les différentes composantes de l'offre.
- Distinguer les objectifs d'un message.

JOUR 2

Définir une cible et choisir les outils de communication adaptés

- Représenter un profil client type.
- Reconnaître les médias « traditionnels » et le hors média.
- Identifier les médias en ligne.

JOUR 3

Établir une stratégie de communication adaptée à vos besoins

- Evaluation - Étude de cas personnalisée.
- Corrections collectives des études de cas.
- Élaboration du plan stratégique de communication personnalisé.





FORMATION

« COMMENT OPTIMISER SA VISIBILITÉ »



DURÉES ET MODALITÉS D'ORGANISATION

La formation « Comment optimiser sa visibilité » peut se réaliser de manière individuelle ou en groupe inter ou intra entreprise mais son issue est toujours personnalisée. Il peut se réaliser au choix :

- 100% en présentiel dans nos locaux,
- 100 % à distance (disposer d'un ordinateur avec une webcam et une connexion internet est indispensable),
- Ou de façon mixte (présentiel + à distance).

La durée de cette formation est de 3 jours, activités et évaluations incluses. Les dates de suivi de formation ainsi que les horaires seront définies avec le/la formateur.rice.s référent.e.s.

ACCESSIBILITÉ

Pour toute situation de handicap merci de nous contacter pour envisager la faisabilité.

DÉLAI D'ACCÈS

Nous nous engageons à produire un devis sous 72 h suite à une demande. Le démarrage et l'organisation de la formation est effectif aux dates de sessions proposées et choisies en amont par le/la bénéficiaire.

TARIF

3 jours : 1500 €
Net de TVA





FORMATION

« COMMENT OPTIMISER SA VISIBILITÉ »

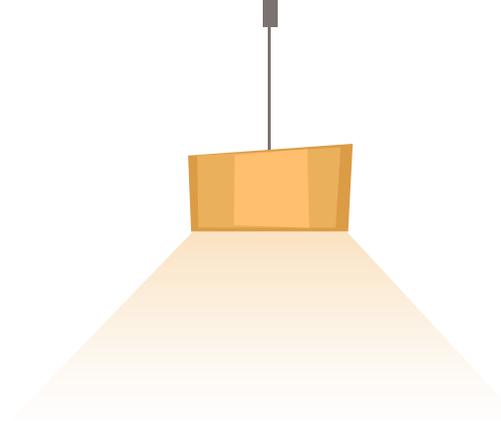


MODALITÉS D'ACCOMPAGNEMENT

Nos formateur.rice.s sont qualifié.e.s et expérimenté.e.s et vous accompagnent tout au long de votre formation avec pour objectifs notamment :

- D'établir un programme de déroulement personnalisé pour votre formation,
- De vous fournir les outils pédagogiques adaptés à votre besoin,
- D'élaborer un plan stratégique de communication personnalisé.

Nos formateur.rice.s alternent entre méthode démonstrative, interrogative et active (via des travaux pratiques et/ou des mises en situation).



MOYENS PEDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

La formation se déroule en face à face pédagogique avec un.e consultant.e :

- en présentiel dans nos locaux,
- via un outil de visioconférence (Digiforma).

Nos outils sont adaptés au profil et au besoin du bénéficiaire.

Ainsi nos consultant.e.s proposent différents outils et méthodes pédagogiques :

- Environnements de formation installés sur les postes de travail ou en ligne,
- Tableau blanc ou paperboard, vidéoprojecteur ou écran tactile interactif,
- Supports de cours et exercices d'application (utilisation d'outils numériques tels que des quiz, des cas pratiques, des mises en situation...).





MODALITÉS DE SUIVI ET D'ÉVALUATION

- ☆ Chaque jour, l'apprenant remplit une attestation de présence.
- ☆ Des évaluations de niveau 1 (évaluation des savoirs) et de niveau 2 (évaluation du savoir-faire) seront réalisées sous forme de quiz à l'issue d'une partie des cours.
Une évaluation de niveau 3 (évaluation des compétences) sera proposée sous forme d'étude de cas (mise en situation dans le but d'établir un constat et d'être force de proposition).
- ☆ A l'issue de cette formation, l'apprenant.e aura en main l'élaboration d'un plan stratégique personnalisé qu'il sera en mesure d'adapter en toute autonomie selon l'évolution de ses besoins et des différents événements de son activité (nouveaux produits, saisonnalités, offres promotionnelles...).
- ☆ A l'issue de la formation un questionnaire de satisfaction est transmis au stagiaire pour une évaluation globale de la formation.
- ☆ Un questionnaire de satisfaction sera également envoyé à J+6mois pour une évaluation à froid de la prestation de formation.





INFOS PRATIQUES

Nos locaux se trouvent

17, rue Frédéric Passy
06000 Nice

En voiture ?

Par la voie rapide, sortie Saint Philippe. Stationnement sur voirie possible (1.40€/h).
Parking le Palmeira à proximité (1^{ère} heure offerte)

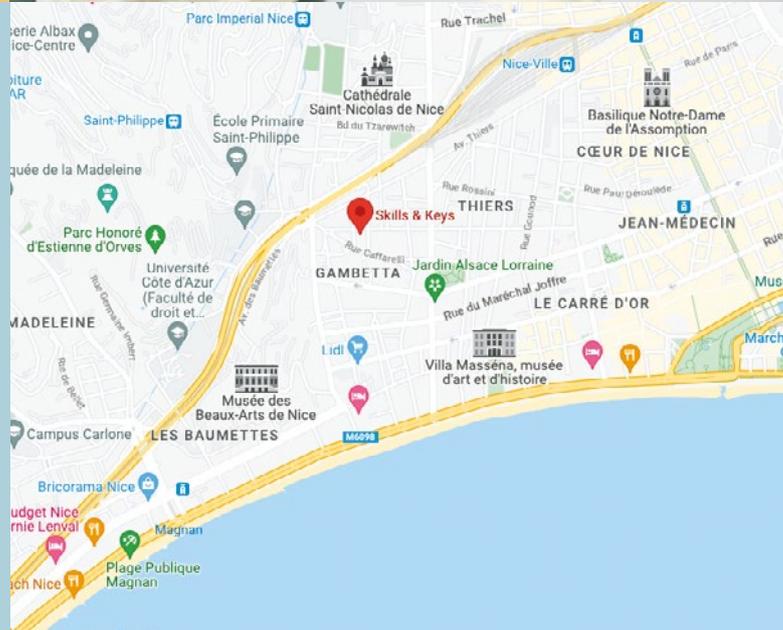
En Bus ? Le 38 ou le 70

Arrêt : Passy

En Tram ?

Arrêt : Alsace Lorraine (environ 8 à 10 min à pied)

Arrêt : Gare Thiers (environ 10 min à pied)



CONSEIL EN
ÉVOLUTION
PROFESSIONNELLE,
EN PRÉSENTIEL
OU À DISTANCE

